Konzultantice

Postani konzultant za poslovne planove i EU projekte

ONLINE MENTORSKI PROGRAM · MALA GRUPA · UŽIVO

Naučite samostalno izrađivati poslovne planove i financijske projekcije, pripremati prijave za HZZ potpore, HAMAG-BICRO i bankarske programe, razumjeti kako se pripremaju i provode EU projekti te pretvoriti to znanje u konzultantsku uslugu koju možete naplatiti.

10 tjedana
8 nastave i 2 za završni rad

Jednom tjedno
4 školska sata

Do 10 polaznika
mala grupa

Završni rad
uz povratnu informaciju

- ✓ Nastava uživo s mentoricama iz prakse
- ✓ Rad na stvarnim primjerima i vlastitom projektu
- ✓ Predlošci i Excel tablice za financijske projekcije
- ✓ Pet modula i završni rad
- ✓ Q&A susreti i odgovori na konkretna pitanja
- ✓ Znanje koje odmah možete ponuditi klijentima

info@konzultantice.hr · +385 91 506 0028

O PROGRAMU

Za koga je program i zašto smo ga pokrenule

Program je namijenjen svima koji žele raditi kao samostalni konzultanti za poslovno financiranje ili proširiti postojeću uslugu: izrađivati poslovne planove za poduzetnike, pripremati prijave za potpore i kredite te pratiti klijente kroz cijeli postupak financiranja.

Najveći problem s kojim se početnici susreću nije samo nedostatak informacija, nego nesigurnost: kako strukturirati poslovni plan, kako pripremiti financijske projekcije, kako razumjeti uvjete natječaja i kako voditi klijenta kroz prijavu. I na kraju, kako naplatiti vlastito znanje.

Program pruža jasnu metodologiju, praktične primjere, predloške i mentorsku podršku. Održava se u maloj grupi, pa svaki polaznik ima prostora za pitanja, praktičan rad i primjenu naučenog na vlastitom primjeru.

Ono što ga razlikuje od klasičnih predavanja jest rad na stvarnim slučajevima iz naše svakodnevne prakse. Ne učite samo što poslovni plan mora sadržavati, nego kako ga ocjenjivač čita, gdje prijave najčešće padaju i kako to izbjeći.

Što ćete naučiti

- ✓ izraditi poslovni plan i financijske projekcije
- ✓ pripremiti prijavu za HZZ potpore za samozapošljavanje
- ✓ pripremiti dokumentaciju za HAMAG-BICRO i banke
- ✓ razumjeti osnove pripreme i provedbe EU projekata
- ✓ oblikovati i naplatiti vlastitu konzultantsku uslugu

Što dobivate

- ✓ nastavu uživo i praktične zadatke
- ✓ Excel tablice s formulama za financijske projekcije
- ✓ predloške poslovnih planova i priloga
- ✓ primjere iz prakse i Q&A susrete
- ✓ povratnu informaciju na završni rad

SADRŽAJ PROGRAMA

Pet modula i završni rad

Osam tjedana nastave, jednom tjedno, a nakon pet modula slijede dva tjedna za izradu završnog rada.

01 **Poslovni plan i financijske projekcije** 1 tjedan

Metodologija izrade poslovnog plana, razrada poslovne ideje i osnovne financijske projekcije.

02 **HZZ potpore za samozapošljavanje** 2 tjedna

Prijava, troškovnik, prilozi i ključni dijelovi poslovnog plana za ovu mjeru.

03 **HAMAG-BICRO, Erste Poduzetnički starter i bankarski programi** 2 tjedna

Poslovni plan, financijske projekcije i dokumentacija za zajmove i kredite.

04 **EU projekti** 2 tjedna

Projektni ciklus, natječajna dokumentacija, proračun, pokazatelji i obveze u provedbi.

05 **Od znanja do prvih klijenata** 1 tjedan

Konzultantska ponuda, cijene, komunikacija vrijednosti i prvi klijenti.

✓ **Završni rad** 2 tjedna

Poslovni plan, prijava za financiranje ili koncept EU projekta na konkretnom primjeru.

Kome je namijenjen

- ✓ budućim konzultantima za poslovno financiranje
- ✓ virtualnim i poslovnim asistentima
- ✓ knjigovođama i računovođama
- ✓ zaposlenima u agencijama i potpornim institucijama
- ✓ poduzetnicima i freelancerima
- ✓ svima koji žele naučiti pisati poslovne planove

01 MODUL

Poslovni plan i financijske projekcije

TRAJANJE: 1 TJEDAN

Poslovni plan jasno i strukturirano prikazuje poslovnu ideju i dokazuje njezinu opravdanost, isplativost i održivost. Traži se kod prijave na potpore za samozapošljavanje, zajmove i kredite za poduzetnike, kod privlačenja investitora, a sve češće i kao podloga za prijave na EU fondove.

Kod poduzeća u osnivanju poslovni plan se temelji na sposobnostima budućeg poduzetnika i analizi tržišta te mora uvjerljivo dokazati da ideja može opstati. Zato je važno predstaviti je smisleno i strukturirano, s jasno prikazanim prednostima i rizicima.

U ovom modulu upoznajete metodologiju izrade poslovnog plana na jednostavan i razumljiv način. Učite kako strukturirati poslovnu ideju, koji su ključni elementi plana i kako izraditi osnovne financijske kalkulacije. Modul je temelj na koji se nadograđuju svi ostali.

Što obrađujemo

- podaci o poduzetniku: iskustvo, kompetencije i sposobnosti
- poslovna ideja: vizija, ciljevi i razlozi pokretanja
- predmet poslovanja: proizvodi i usluge
- analiza tržišta: tržišna opravdanost, konkurencija, tržište nabave i prodaje
- tehnički i operativni elementi: opis poslovanja, troškovi i zaposleni
- lokacija i utjecaj na okoliš
- financijski plan: troškovi, prihodi, račun dobiti i gubitka, novčani tok i ključni pokazatelji
- zaključak i sažetak projekta

> **NAKON MODULA**
>
> Znate izraditi poslovni plan za poduzeće u osnivanju, razumijete njegove ključne elemente te jasno i uvjerljivo strukturirate poslovnu ideju.

02 MODUL

HZZ potpore za samozapošljavanje

TRAJANJE: 2 TJEDNA

Nakon što savladate metodologiju poslovnog plana, fokus je na pripremi prijave za potporu za samozapošljavanje Hrvatskog zavoda za zapošljavanje, jednoj od najtraženijih usluga na tržištu.

HZZ prijavni obrazac na prvi pogled izgleda kao niz jednostavnih pitanja, ali kroz njih treba strateški provesti sve ključne elemente poslovnog plana. Obrađujemo aktualne mjere (klasičnu potporu za samozapošljavanje, Zeleno/digitalno i Biram Hrvatsku) i kriterije ocjenjivanja te pokazujemo kako odgovoriti na svako polje tako da plan bude jasan, uvjerljiv i usklađen s pravilima.

Što obrađujemo

- računovodstveni i pravni okvir: osnove
- odabir strategije: oblik poslovanja i glavna djelatnost (NKD), uz poseban fokus na kriterije ocjenjivanja
- pisanje poslovnog plana prema traženim poljima obrasca
- analiza tržišta za mali poslovni pothvat
- financijske kalkulacije i troškovnik
- prilozi: pisma namjere, preporuke, ponude i portfolio
- tehnički dio: unos zahtjeva u online obrazac
- pisanje prigovora kad zahtjev nije odobren

Modul uključuje savjete iz prakse i najčešće pogreške koje vidimo u prijavama. Kroz praktične scenarije simuliramo stvarne situacije s kojima ćete se kao konzultant susretati, a cijelo vrijeme radite na vlastitoj prijavi, na svojoj ideji ili na zadanoj studiji slučaja.

> **NAKON MODULA**
>
> Samostalno izrađujete poslovni plan za samozapošljavanje i pripremate kompletnu prijavu na HZZ, spremni da tu uslugu odmah ponudite klijentima.

03 MODUL

HAMAG-BICRO, Erste Poduzetnički starter i bankarski programi

TRAJANJE: 2 TJEDNA

U ovom modulu učite kako strukturirati i izraditi poslovni plan za financiranje novih i rastućih poduzetničkih projekata, prema obrascima i metodologiji HAMAG-BICRO-a, Erste banke (Erste Poduzetnički starter) i drugih poslovnih banaka. Upoznajete aktualne, prethodne i najavljene programe te specifične uvjete svakog od njih.

Prijave se predaju na propisanim obrascima, ali iza njih stoji detaljan financijski i analitički dio. Njega izrađujemo u Excelu na konkretnom primjeru iz prakse i zatim uklapamo u konačnu prijavu.

Financijski dio poslovnog plana

- struktura investicije: vlastita sredstva, zajmovi i krediti
- projekcije prodaje i prihoda
- planiranje troškova i ukupnih rashoda
- izračun amortizacije
- kalkulacija plaća
- otplatni plan pomoću Excel formula
- račun dobiti i gubitka
- projekcija novčanog toka
- pokazatelji: točka pokrića, povrat investicije, ekonomičnost, profitabilnost i likvidnost
- uklapanje podataka u obrasce institucija

Dobivate pristup našim Excel tablicama s formulama za automatski izračun svih projekcija i učite kako ih prilagoditi svakom projektu. Projekcije prati tekstualni dio u kojem jasno opisujete poslovnu ideju, tržišnu opravdanost i konkurentske prednosti.

Prolazimo i kroz popratnu dokumentaciju: skupnu izjavu, izjavu o korištenim potporama male vrijednosti, DNSH obrazac i druge obrasce koje institucije traže. Kroz Q&A detaljno obrađujemo situacije i pitanja koja se najčešće pojavljuju.

> **NAKON MODULA**
>
> Samostalno izrađujete poslovni plan s financijskim projekcijama, pripremate prijavu za HAMAG-BICRO zajmove, Erste Poduzetnički starter i druge bankarske programe te tu uslugu pružate klijentima.

04 MODUL

EU projekti

TRAJANJE: 2 TJEDNA

EU fondovi su najveći izvor bespovratnih sredstava za poduzetnike, ali i najzahtjevniji. Natječajna dokumentacija je opsežna, kriteriji su strogi, a projekt koji je dobro ocijenjen mora se još i provesti prema pravilima. Upravo zato konzultanti koji razumiju EU projekte imaju posebnu vrijednost na tržištu.

U ovom modulu upoznajete cijeli životni ciklus EU projekta, onako kako ga vidimo u svakodnevnom radu s klijentima: kako pročitati natječaj, kako ideju pretvoriti u projekt i na što paziti da projekt bude ne samo uspješno ocijenjen nego i provediv.

Što obrađujemo

- izvori financiranja: programi EU fondova i Mehanizam za oporavak i otpornost
- projektni ciklus: priprema, prijava, ocjenjivanje, ugovaranje, provedba i zatvaranje
- čitanje natječajne dokumentacije: uvjeti prihvatljivosti, kriteriji odabira i bodovanje
- logika projekta: ciljevi, aktivnosti, rezultati i pokazatelji
- proračun: prihvatljivi troškovi, intenzitet potpore i državne potpore
- horizontalna načela i DNSH u prijavi
- prijava kroz sustav eFondovi i obvezni prilozi
- obveze u provedbi: postupci nabave, zahtjevi za nadoknadu sredstava i izvješća

Radimo na primjerima stvarnih natječaja, a na kraju modula izrađujete koncept projekta za odabrani poziv.

> **NAKON MODULA**
>
> Razumijete kako se EU projekt priprema i provodi, znate procijeniti je li ideja prihvatljiva za natječaj i možete sudjelovati u pripremi prijave, posebno u njezinom financijskom dijelu.

05 MODUL

Od znanja do prvih klijenata

TRAJANJE: 1 TJEDAN

Znanje je tek pola posla. U ovom modulu učite kako ga pretvoriti u uslugu: kako je oblikovati, koliko naplatiti i kako doći do prvih klijenata. Sve kroz praktične savjete i primjere iz našeg višegodišnjeg iskustva.

- oblikovanje konzultantske ponude i paketa usluga
- formiranje cijena i pisanje ponude
- prodajni argumenti koji donose klijente
- ugovor s klijentom i jasna podjela obveza
- postprodaja: kako zadovoljni klijenti donose preporuke
- suradnja s knjigovođama, agencijama i drugim konzultantima
- kako vratiti ulaganje u program unutar 3 mjeseca

> NAKON MODULA
>
> Spremni ste samouvjereno nastupiti na tržištu, jasno komunicirati vrijednost svoje usluge i kontinuirano privlačiti nove klijente.

✓ ZAVRŠNI RAD

Samostalna izrada projekta

Završni rad je samostalna izrada poslovnog plana, prijave za financiranje ili koncepta EU projekta na konkretnom primjeru. Projekt birate tijekom programa i možete ga razvijati paralelno s nastavom, što preporučujemo, a nakon osam tjedana nastave imate još dva tjedna da ga dovršite.

Svaki rad pregledavaju mentorice i daju detaljnu povratnu informaciju, tako da program završavate s gotovim primjerom koji možete pokazati prvim klijentima.

KAKO RADIMO

Nastava uživo, u maloj grupi

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Osam tjedana nastave i praktičnog rada, zatim dva tjedna za završni rad.

- ✓ online, uživo, jednom tjedno po 4 školska sata
- ✓ najviše 10 polaznika u grupi
- ✓ praktični zadaci nakon svake nastave
- ✓ Q&A susreti za konkretna pitanja
- ✓ rad na vlastitom primjeru ili studiji slučaja
- ✓ razmjena iskustava s kolegama u grupi

MENTORICE



Tea Prga Kovačević

Magistra ekonomije s iskustvom u bankarstvu i korporativnim financijama. Bavi se financijskim savjetovanjem, poslovnim planovima i investicijskim studijama te financijskim dijelom prijava za EU fondove. Više od 300 realiziranih projekata financiranja.



Jasmina Simić Peccolo

EU fondovi, poslovni planovi i razvoj poduzetničkih projekata, s više od 20 godina iskustva. Živi i radi u Trstu i posebno se bavi prekograničnim projektima između Italije i Hrvatske.

CIJENA

Ulaganje koje se brzo vraća

Koliko vrijedi ovo znanje?

350 do 500 €
jedan HZZ poslovni plan na tržištu

850 € i više
jedan poslovni plan na tržištu

Program vam se isplati već s nekoliko prvih klijenata, a znanje ostaje vaše.

1.530 €
jednokratno plaćanje

1.800 €
plaćanje u 3 rate

Cijena uključuje

- ✓ 8 tjedana nastave uživo
- ✓ sve materijale, predloške i Excel tablice
- ✓ Q&A susrete
- ✓ pregled i povratnu informaciju na završni rad

Preduvjeti za upis

- ✓ najmanje četverogodišnje srednjoškolsko obrazovanje
- ✓ poželjno osnovno znanje iz ekonomije, knjigovodstva ili poslovanja
- ✓ računalo i pristup internetu
- ✓ volja za učenjem i primjenom naučenog

NAKON PROGRAMA

Ekskluzivna grupa i mjesečno mentorstvo

Ovo nije još jedan program nakon kojeg ostajete sami s brojnim pitanjima i nedoumicama. Za uspjeh je, osim znanja, ključna stručna podrška u prvim mjesecima rada, kad dolaze prvi klijenti i prve konkretne situacije.

Zato nakon programa nudimo mentorstvo i kontinuiranu podršku, jer cilj nije samo odslušati predavanja, nego zaista biti spreman za samostalan rad u praksi.

Što uključuje

- ✓ mjesečni poziv s mentoricama i odgovore na konkretna pitanja
- ✓ WhatsApp grupu za brze odgovore i podršku
- ✓ dodatne materijale i novosti o natječajima: HZZ, HAMAG-BICRO, Erste Poduzetnički starter, EU fondovi i novi programi

Zašto se uključiti

- ✓ podrška u prvim mjesecima samostalnog rada
- ✓ sigurnost kod prvih klijenata, jer znate da imate nas iza sebe
- ✓ umrežavanje i razmjena iskustava s drugim konzultantima

Opcije članstva

100 €
mjesečno
fleksibilno, bez obveze

80 €
mjesečno
uz obvezu 3 mjeseca

60 €
mjesečno
uz obvezu 6 mjeseci

ČESTA PITANJA

Prije nego što se prijavite

Trebam li prethodno iskustvo?

Ne. Prethodno iskustvo u pisanju poslovnih planova, financijskih prijava ili EU projekata nije nužno. Poželjno je osnovno razumijevanje poduzetništva, poslovanja ili financija.

Kako se održava nastava?

Online, uživo, jednom tjedno u trajanju od 4 školska sata. Uz nastavu su praktični zadaci i Q&A susreti.

Koliko traje program?

10 tjedana: 8 tjedana nastave kroz pet modula i 2 tjedna za izradu završnog rada.

Koliko je polaznika u grupi?

Najviše 10, kako bi svatko imao dovoljno prostora za pitanja, praktičan rad i povratne informacije.

Mogu li platiti u ratama?

Da, program je moguće platiti u 3 rate (ukupno 1.800 €). Uz jednokratno plaćanje cijena je 1.530 €.

Na čemu radim završni rad?

Na konkretnom primjeru poslovnog plana, prijave za financiranje ili osnovnog koncepta EU projekta, uz povratnu informaciju mentorica.

Prijavite se

Prijavnica i sve informacije: **konzultantice.hr/program-postani-konzultant**

Za termin sljedeće grupe ili dodatna pitanja javite nam se na **info@konzultantice.hr**, **+385 91 506 0028** ili **+385 95 527 7278**.